

京东三巨头联手“炸场”！499万买车+99秒换电 电车圈要变天了

来源：许欣怡 发布时间：2025-11-20 02:43:24

京东跨界造车：搅局电车市场，开启租电新时代

说起京东，大家印象里都是网购送货快、售后靠谱。可这两年京东越来越“不安分”，先是闯进外卖行业，硬要给骑手交社保，把外卖圈搅得风生水起；如今又盯上了电车赛道，拉上广汽和宁德时代这两大巨头强强联手，直接放出了大招——广汽埃安UT Super，这波操作属实让整个汽车圈都坐不住了。



懂行的都知道，这次三方合作堪称“神仙组队”。广汽是老牌车企，造车身的手艺没话说，品质把控绝对在线；宁德时代更是电池界的“一哥”，新推出的巧克力电池，不仅续航扎实，还支持99秒极速换电，补能比加油还快；而京东的优势就更明显了，全国那么多用户基础，还有成熟的销售网络和售后体系，买完车后续保养维修都不用愁。三者各司其职，把各自的强项发挥到极致，这台车一亮相就自带光环。

最让人眼前一亮的，还是它的“车电分离”模式。以前买电车，电池占了大半成本，还总担心用几年电池衰减，车子掉价快。现在好了，车身最低只要4.99万就能拿下，电池不用

买，每月花几百块租着用就行。对于咱们普通消费者来说，一下子就降低了购车门槛，刚毕业的年轻人攒攒钱也能拥有自己的代步车。更贴心的是，电池所有权不在自己手里，以后技术更新了能轻松升级，卖二手车的时候也不用纠结电池残值，简直解决了电车用户的一大心病。



AION UT最低售价：6.68万起最高降价：0.30万图片参数配置询底价懂车分3.38懂车实测空间·性能等车友圈1.6万车友热议二手车5.68万起 | 26辆

这波操作要是杀入网约车行业，估计能让不少司机师傅动心。网约车天天跑，电池损耗快，补能效率直接影响收入。埃安UT Super的99秒换电太关键了，不用等半天充电，换块电池就能继续接单；车电分离模式还能减少前期投入，每月租电成本固定，算下来特别划算。想想看，成本低了、补能快了，这不就是网约车司机最需要的吗？

电车换电

其实现在电车市场早就卷得厉害，各大品牌都在拼价格、拼配置。但京东这波入局，玩的是模式创新。以前大家买车都是整车掏钱，现在把电池拆出来租，一下子戳中了用户的痛点。而且宁德时代还在加紧建换电站，计划明年就建成1000座，未来会覆盖更多城市，换电会越来越方便。



AION UT最低售价：6.68万起最高降价：0.30万图片参数配置询底价懂车分3.38懂车实测空间·性能等车友圈1.6万车友热议二手车5.68万起 | 26辆

京东汽车

京东这步棋下得确实妙，不直接造车，而是整合各方资源搞创新，用自己的优势重构电车销售和服务体系。这不仅会让电车市场的竞争更激烈，说不定还能带动整个行业都跟进车电分离模式。对于我们消费者来说，这绝对是好事，以后买电车选择更多了，成本更低了，用车也更省心了。

从外卖行业到电车赛道，京东每一次跨界都带着颠覆性的思路。这次三方联手的操作，能不能掀起电车行业的“腥风血雨”不好说，但可以肯定的是，租电时代的新篇章已经被它悄悄拉开了序幕。接下来就看市场怎么接招，咱们普通消费者就坐等更多实惠和好车出现吧！

HTML版本：[京东三巨头联手“炸场”！499万买车+99秒换电 电车圈要变天了](#)